

和歌山県内企業のための 「価格交渉・価格転嫁」実践セミナー



テーマ

価格転嫁の進め方

対象者

和歌山県内企業

紀北
会場

2026年7月22日(水)

13:30~16:30(開場13:00)

和歌山県JAビル 1階 1-A
和歌山県和歌山市美園町5-1-1

紀南
会場

2026年8月4日(火)

13:30~16:30(開場13:00)

和歌山県立情報交流センター
Big・U 1階 講義室
和歌山県田辺市新庄町3353-9

内容 価格転嫁の進め方

原材料や労務費が高騰するなか、企業の成長や質上げには適切な価格転嫁が不可欠です。本セミナーでは、交渉の基礎知識や最新の法制度、実践的な交渉手順を解説します。さらに県内主要業種の優良事例も紹介し、円滑な価格交渉へと導きます。



セミナーで
得られること

- 交渉のための実践的な手順・テクニック
- 「リアルな成功事例」から実践のコツ
- 価格転嫁の進め方



第1講座 13:30~

「価格交渉・価格転嫁」に関する 基礎知識講座

株式会社船井総合研究所
中小企業診断士
朽尾 圭亮



本講座では国の制度や和歌山県における最新の市場環境を踏まえた価格転嫁状況を解説し、値上げ交渉に向けた一般的な手順やテクニックについてお話します。

第2講座 14:25~

県内の企業から学ぶ！ 成功事例と実践のヒント

和歌山県内の
価格転嫁実施事業者

本講座では、実際に価格交渉・価格転嫁に成功している県内事業者4社をお呼びして身近な成功企業の「価格の決め方」や「交渉時に苦労した点」をパネルディスカッション形式で紐解き、自社で実践するためのイメージをお伝えします。



第3講座 16:10~

質疑応答/ツール紹介

セミナーでの気づきを次の一歩へ繋げるために、企業単体での動き出しのハードルを下げる国や県の各種「価格転嫁支援ツール」や、スマホで簡単にできる原価計算の手法を紹介いたします。



右記の2次元コードを読み込んで、お申し込みをお願いします。

▶読み込めない方はこちらから
https://wkakaku-tenka.pref.wakayama.lg.jp/seminar_form/

申込締切: 7月17日(金)



ご登壇企業のご紹介(順不同)

製造業

両会場

5本指ソックスの企画・開発から生産・販売までを行う企業。特許技術を活かした自社製品のブランディングを強化し、機能向上(新商品開発)を伴う値上げを行うことで高い付加価値を提示。OEM先に丁寧な事前通知や誠実な対応を徹底することで、取引先の納得感と信頼を得ながら、価格転嫁を実現。

登壇者

ニッティド株式会社
代表取締役
井戸端 康宏 氏



宿泊・サービス業

両会場

宿泊施設「MANPA RESORT」を運営する企業。顧客満足度向上を軸に、日帰り単価の上昇や団体客の調整など、自社の価値を適切に提供できる環境を整備。AIによるシフト自動化や独自の評価制度で従業員満足度も高め、ホテルの人気向上と顧客の離れない価格転嫁を同時に実現。

登壇者

株式会社MANPA
代表取締役
坂口 宗徳 氏



部品製造業

両会場

金属の切削・鋳造加工を行う企業。近年はその優れた技術力を活かし、特定のニーズに応える特注加工まで幅広く対応。本事業の個別専門家支援を活用し、製品の原価計算や労務費の算出による収支の見える化、Web発信の強化に着手。行政支援を有効に活用しながら、着実な価格転嫁への歩みを進めている。

登壇者

有限会社
三和金型製作所
営業・企画広報 部長
山本 知香 氏



卸・小売業

紀北会場

パッケージのデザインや包装資材の卸売をはじめ、衛生管理やコンサルティングまで、食品関連のトータルサポートを展開する企業。社長自らが顧客へ足を運ぶ「顔の見える取引」を実施し、単なる資材卸に留まらない伴走体制を確立。手厚いサポート力と安心感を強みに、適正価格への改定と維持を実現。

登壇者

株式会社紀ノ國フーズ
代表取締役
林 定男 氏



卸・小売業

紀南会場

看板商品「アラックスケーキ」をはじめとした、菓子の製造・販売・卸を行う企業。地元和歌山だけでなく都市部の百貨店にも販路を拡大。自社製品の品質を強みとしたブランディングを軸に、関西・関東圏における希少性のバランスを見極めながら交渉を行うことで、取引価格に差を持たせた適切な価格転嫁を実現。

登壇者

有限会社鈴屋
取締役
鈴木 義済 氏



今後のイベントスケジュール

ワークショップのご案内

- 価格交渉に必要な準備物がよく分からない
- 価格交渉のための自社分析方法が分からない
- 計算が難しくよく分からない

とお悩みの県内企業様へ

価格転嫁サポートツールを実際に使った
実践的なワークショップを通じて、
実際の交渉に向けた準備の進め方を身に付けます！

紀北会場	8月18日(火) 13:30~16:30 和歌山県民文化会館
紀南会場	9月1日(火) 13:30~16:30 和歌山県立情報交流センター Big・U
参加費	無料
定員	各回30名
講座概要	第1講座 価格転嫁を取り巻く環境について ケーススタディ (原価計算、企業活性化案策定等)

右記の2次元コードを読み込んで、
お申し込みをお願いします。

▶読み込めない方はこちらから

https://wkakaku-tenka.pref.wakayama.lg.jp/workshop_form/



個別伴走支援のご案内

- 実際に価格交渉のステップに進みたい
- 社内だけで価格交渉を進めるのは難しい
- 長期的に価格交渉を行う必要がある

とお悩みの県内企業様へ

中小企業診断士などの専門家が貴社を直接訪問し、
全6回にわたり実際の価格交渉に向けた準備から
実践までマンツーマンでサポートします！

支援企業数:全7社

※支援企業の選定に当たっては、セミナー・ワークショップにご参加いただいた企業を優先させていただきます。

1回目	現状把握と ゴールの共有	・経営陣・担当者へのヒアリング ・現在の価格転嫁状況の把握と目標設定
2回目	ボトルネック特定	・経営診断と課題分析 ・今後の支援ロードマップ(方向性)の決定
3~5回目	個社別 カスタマイズ支援	・客観的な原価計算によるコスト構造の可視化 ・業界に合った交渉ストーリーと提案資料作成
6回目	経営改善に向けた 戦略提言	・これまでの支援内容と実践結果の振り返り ・支援終了後も企業が自走するための戦略提言

ご興味のある方は事務局まで
お気軽にご連絡ください！

info@wkakaku-tenka.pref.wakayama.lg.jp

【プライバシーポリシーについて】

セミナーへの参加お申込み、WEBお申込みフォームにご入力いただきました氏名・住所・電話番号・E-mailアドレス等の個人情報は、事務局(株式会社船井総合研究所)にて適切に管理し、本セミナーおよび価格転嫁伴走支援に関するご連絡・情報提供のみに利用させていただきます。